

TEPAV, KOBİ'leri bilgişim çağına hazırlıyor

TOBB ile Cisco'nun başlattığı Bilgişim Çağında İşletme Yönetimi Eğitimleri KOBİ'lere bilgişim konusunda etkin kullanımı öğretiyor. Programla, Türkiye'de hâkim olan geleneksel işletme modelinin yerine, dünyada giderek daha yaygın hale gelen internet tabanlı modern işletme yönetimi yaygınlaştırılacak. Bir anlamda bu eğitimlerle KOBİ'ler internette e-mail kullanımının ötesine geçerek bilgişim konusunda yetkinlik kazanacak.



Prof. Dr. Serdar Sayan

Y

aratıcı fikirlerle internet birleştikten beri küçük sermayelerle kurulup dev bir işletmeye dönüşen pek çok şirkete rastlamak mümkün. Ancak bu başarının arkasında bilişim teknolojileriyle ilgili damarı iyi yakalamak yatıyor. Zira Türkiye’de özellikle KOBİ çapındaki işletmelerin internet kullanımı e-mail gönderiminin ötesine geçemiyor.

Ancak bilgi teknolojileri çağında sanal dünyayı keşfetmek ve bu dünyada yolunu kaybetmemek oldukça önemli. Bu anlamda Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) ile Cisco’nun başlattığı önemli bir eğitim programı bulunuyor.

2008 yılından bu yana uygulanan program, Cisco’nun pek çok ülkede başarıyla verdiği iExec 3.0 (Bilişim Çağında İşletme Yönetimi) dersinin Türkçeye çevrilmesi ve içeriğin Türkiye koşullarına uyarlanması ve bunun eğitimler halinde işletmelere aktarılmasını kapsıyor.

Dersler yedi modülden oluşuyor

Türkiye Ekonomi Politikaları Araştırma Vakfı (TEPAV) Girişimcilik Enstitüsü’nde verilen eğitimlerle bilişim teknolojilerinin etkin kullanımını yaygınlaştırarak işletmelerde verimi arttırmaya katkıda bulunulması hedefleniyor.

Cisco ile ortak yürütülen programın amacı, Türkiye’de hâkim olan geleneksel işletme modelinin yerine, dünyada giderek daha yaygın hale gelen tabanlı modern işletme yönetimini yaygınlaştırabilmek.

‘Bilişim Çağında İşletme Yönetimi’ dersi yedi modülden oluşuyor. Örneğin yönetim stratejilerinde, ‘Değişik sektörlerde bilişim teknolojilerinden (BT) nasıl daha fazla yararlanabiliriz?’ konusu işleniyor. BT için kurumsal alt yapının hazırlanması ise, uygulama için yapılması gerekenler üzerine odaklanıyor. BT temelli çözümlerde, BT’nin hangi alanlara uyarlanabileceği, durum değerlendirmesinde kurumun BT’ye hazır olup olmadığı, proje seçimi ve kurumsal önceliklerde önceliklerin belirlenmesi, proje değerlendirmesinde finansal kavramlar ve katılımcı sunumları üzerine çalışmaları yapılıyor.

Hayat boyu erişim

Cisco’nun desteği ile hazırlanan ‘Bilişim Çağında İşletme Yönetimi’, enstitünün verdiği ilk eğitim. Yakında kontrat yönetimi, risk yönetimi ve kariyer planlaması üzerine yeni dersler açılması planlanıyor. Ayrıca girişimci adaylarının bir iş kurma ve büyütme sürecinde ihtiyaç duyabilecekleri her türlü konuyu kapsayan derslere de başlanması tasarlanıyor.

Halen verilen ‘Bilişim Çağında İşletme Yönetimi’ eğitimi, sınıf içi oturumların yanı sıra bu amaçla tasarlanmış bir web sitesi üzerinden verilen online eğitimleri de kapsıyor. Dört hafta süren eğitimde her hafta ikişer saatlik üç oturum yapılıyor. Salı günleri de seminer dü-



zenleniyor. Bugüne kadar açık kaynak iş modeli, finansal kriz, sistem güvenliği, kontrat yönetimi, risk yönetimi gibi pek çok farklı konuda seminerler düzenlendi.

Katılımcılara verilen bir şifre ile eğitim içeriğine ve ilgili dokümanlara (videolar, örnek olay incelemeleri gibi) istedikleri zaman online erişebilmeleri sağlanıyor. Bu şifre ile aynı zamanda eğitmenlere sorular sorabiliyor, Türkiye’de ve diğer ülkelerde bu eğitimi alan katılımcılarla iletişim kurabiliyor, soru ve görüşlerini pay-

Yaratıcılık ve bilişim birleşince...

“İnternet girişimciliğinin geleceğini nasıl değerlendiriyorsunuz?” sorumuza karşılık Prof. Dr. Serdar Sayan şu yanıtı veriyor:

“Birçok iş yerinde çalışanlar ya da değişik arkadaş grupları arasında belli aralıklarla halı sahalarda futbol maçı yapılır. Burada sıklıkla karşılaşılan bir problem ise bu maçlarda kimsenin kaleci olmak istememesi. Herkes Hakan Şükür ya da Guiza olmak istiyor. Bundan 5-6 yıl önce bu ihtiyacı fark eden bir genç yaratıcı zekasını ve interneti kullanarak harika bir iş kurdu. www.halisahakalecisi.com adlı bir site açarak belli bir ücret karşılığında maçlarda kalecilik yapabileceğini duyurdu. Bu işte oldukça başarılı olmuş olmalı ki, bir süre sonra Samsun, Ankara, Çanakkale gibi başka illerde de bu işi yapmaya başladı. Maç yapan gruplara o ilde bulunan bir kaleciyi yine belli bir ücret karşılığında kiralityordu. Yani yaratıcı fikirlerle bilişim teknolojileri birleşince ortaya çok iyi girişimcilik örnekleri çıkıyor ve bunlar bu örnekte olduğu gibi bazen hiç fiziki sermaye gerektirmiyor. Bu tür potansiyeller her zaman mevcut olacak ve bunlar var oldukça, bu ihtiyaçları fark edebilen girişimciler çok başarılı olabilirler.”

Prof. Dr.

Serdar Sayan;

"Türkiye'de

pek çok KOBİ

internet kullanımını

e-mail atmaktan

öteye taşıyamıyor.

Verdiğimiz

eğitimle firmaların

farklı alanlarda

karşılaştıkları

sorunları internet

ve BT kullanarak

nasıl çözebileceğini,

bu tür sorunlara

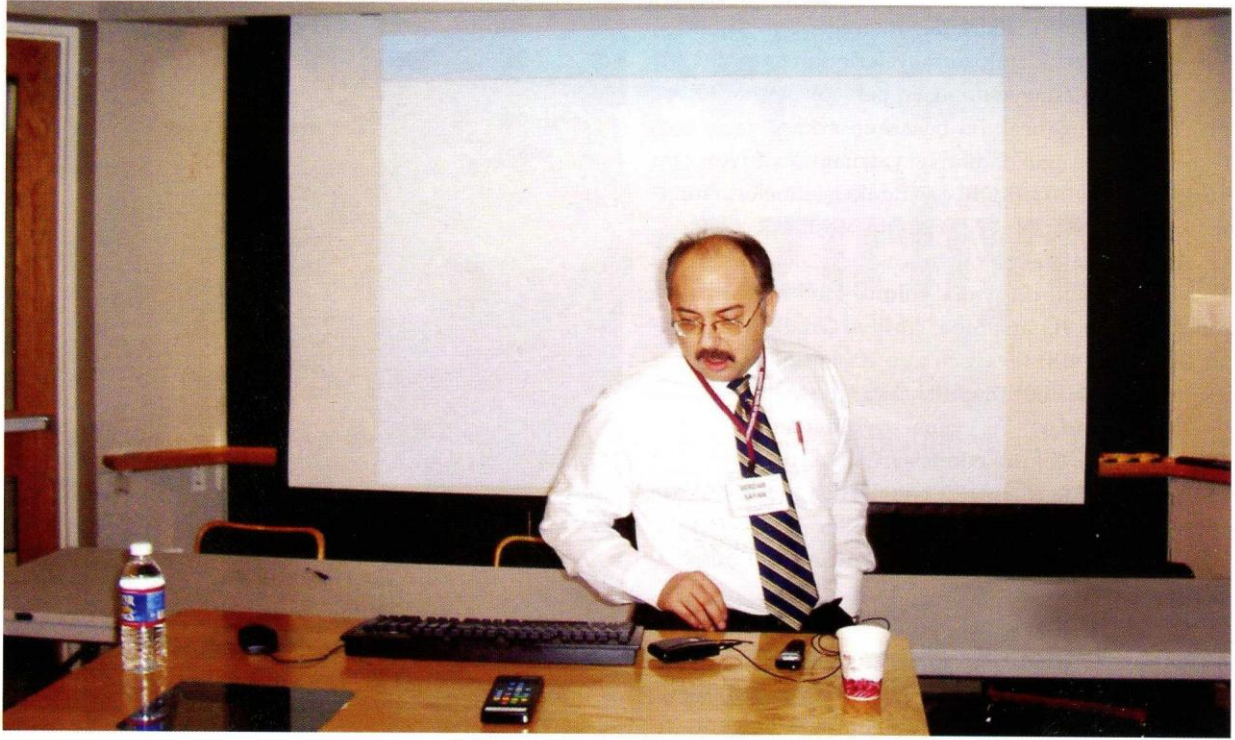
dünya devi firmaların

bugüne kadar nasıl

BT temelli çözümler

getirdiğini

anlatıyoruz."



laşabiliyorlar. Bu şifre eğitim bittikten sonra da geçerli olduğu için, online malzemeye hayat boyu erişim fırsatı tanınıyor. Bu dersin öncelikli hedef kitlesi KOBİ'lerde karar yetkisi olan kişiler. Daha çok BT yöneticilerini ve karar alıcıları hedefleniyor.

e-mail'in ötesinde kullanım

Türkiye Ekonomi Politikaları Araştırma Vakfı (TEPAV) Girişimcilik Enstitüsü Direktörü aynı zamanda TOBB Ekonomi ve Teknoloji Üniversitesi İktisat Bölümü Öğretim Üyesi ve Sosyal Bilimler Enstitüsü Müdürü Prof. Dr. Serdar Sayan, bu eğitimin aslında farkındalık yaratmayı amaçladığını söylüyor. Eğitimlerde çok hızlı değişen dünya ekonomisinde yeni trendleri anlattıkla-

rını belirten Sayan, şöyle devam ediyor:

"Bilişim teknolojileri burada en önemli rolü oynuyor. Bu teknolojiler ve internet sayesinde doğan avantajları ve firmaların karşılaştıkları zorlukları anlatıyoruz. Amaç, kurumlarımızın bu değişimden haberdar olarak iş stratejilerini bu eğilimler doğrultusunda belirlemelerini sağlamak. Örneğin, Türkiye'de pek çok KOBİ internet kullanımını e-mail atmaktan öteye taşıyamıyor. Verdiğimiz eğitimle firmaların farklı alanlarda karşılaştıkları sorunları internet ve BT kullanarak nasıl çözebileceğini, bu tür sorunlara dünya devi firmaların bugüne kadar nasıl BT temelli çözümler getirdiğini anlatıyoruz."

"İnternet kültürümüz yok"

Büyük firmalarda genellikle bilişim teknolojilerinin verimli şekilde kullanıldığına dikkat çeken Sayan, ancak aynı tespiti KOBİ'ler için söylemenin çok da kolay olmadığını ifade ediyor. En büyük eksiklerden birinin iş hayatında bir internet kültürünün olmaması olduğunu kaydeden Sayan, bunu şu örnekle açıklıyor:

"En basit örnek olarak ıslak imza hala en geçerli yazılı onay verme biçimi. Elektronik imza hala yaygın değil. Bu da aslında ciddi zaman kayıplarına yol açıyor. Şu ana kadar yaptığımız eğitimlerden edindiğimiz tecrübe, yeni nesil çalışanların bu tür gereksiz kaynak kayıpları konusunda daha bilinçli olduğu, ancak henüz çalıştıkları kurumlarda yeteri kadar söz sahibi olmadıkları yönünde. Bu yüzden verdiğimiz eğitimlerde daha ileri yaşta ve işyerinde daha çok söz sahibi kişilerin katılımını sağlamak öncelikli hedefimiz ki bu çağdaş ağ tabanlı iş kültürünü onlara da aşılayabilelim."

Bursalı kadın girişimcilere eğitim

29 Haziran-3 Temmuz 2009 tarihleri arasında Bursa Ticaret ve Sanayi Odası (BTSO) bünyesinde kadın girişimcilere "Bilişim Çağında İşletme Yönetimi" dersi verdiklerini söyleyen Prof. Dr. Serdar Sayan, eğitime farklı sektörlerde işletme sahibi olan kadın girişimcilerin katıldığını belirtiyor. Eğitime küçük işletmelerin katıldığını vurgulayan Sayan, şu bilgileri veriyor:

"İki tane de seminer verildi. Ankara emniyetinden Bilal Şen sistem güvenliği ve bilişim suçları konusunda, TOBB ETÜ'den Talha Yalta da açık kaynak yazılımlar ve Pardus projesi üzerine seminerler verdi. Dersi eğitmenimiz Umut Keskin verdi ama ben de ilk gün, ilk dersi yaptım ve Bursalı kadın girişimcilerin katılım düzeyini memnuniyet verici buldum. Aynı şekilde yoğunlaştırılmış bir eğitimi de 23 - 28 Temmuz tarihleri arasında Gaziantep Sanayi Odası'nda vereceğiz."